

静岡ものづくり未来応援団

参加無料  
先着150人

## ICT活用セミナー

～Eコマースを始め、今こそICTを考える～

開催日

10/25

13:30・18:00

※13:00  
受付開始

会場

プレスタワー 17階ホール

浜松市中区旭町11-1

【個別相談・情報交換会】16:50～18:00 15階21世紀倶楽部

産業構造の変化や技術革新により、ビジネスモデルが大きく変わろうとしています。国が進める「地方創生」の要であり、高い技術力に注目が高まる中小企業も例外ではありません。高い技術力を持つ中小企業の飛躍のカギとなるのが「情報通信技術（ICT）」です。店舗を持たず、インターネットで商取り引きを行う「Eコマース」は、生活用品ばかりでなく、工業用の部品も取り扱う時代となり、販路は世界中に広がっています。さらに、さまざまなものがインターネットでつながる「IoT（Internet of Things）」、「人工知能（AI）」、ビックデータなどがもたらす「産業革命」「インダストリー4.0」も、あらゆる産業に、急速に広がっています。大きな転換期の今、ICTへの対応は中小企業も避けて通れない課題です。ICT戦略のあり方や先行する企業の事例を紹介する本セミナーへの奮ってのご参加をお待ちしています。

## 【基調講演】13:30～14:30

「中小企業のICT戦略」◎講師／独立行政法人 中小企業基盤整備機構 販路支援部 部長 村井 振一 様

ECに関する国の支援政策・事例や、ジョグテックの紹介・事例などを予定。

## 【ICT活用事例報告案】14:40～15:40（各社20分）

◎株式会社こころ 代表取締役 渡邊 一博 様

飲食店向けメニュー翻訳クラウドサービス「グルメニ」やECサイト「しずも」を手掛け、県内の6次産業を後押ししています。

◎株式会社富士通マーケティング 商品戦略推進本部戦略プロモーション統括室 担当課長 田中 貴之 様

ICT活用事例の一例として静岡ガス様の事例（効率的なペーパーレス会議を実現）の紹介。

富士通マーケティングの「ICTのmikata」サイトの紹介。

◎沢根スプリング株式会社 代表取締役 沢根 孝佳 様

自動車部品の量産を主軸として業績を重ねてきたバネ専業メーカーです。日本のバネ業界では前例のないカタログ通販を開始し、約5千種類のバネを1本から注文可能としました。現在通販顧客は2万5千社を超えています。

## 【講演2】15:50～16:40（50分）

「メーカーの販路拡大におけるEC活用」◎講師／株式会社Eストアー 営業本部 ジェネラルマネジャー 小林 信彦 様

【市場観の話】【鉄則の話】【ECの事業経営】【Eストアーのご紹介】

申込み方法▶裏面申込み用紙に必要事項を記入のうえ、FAXもしくは下記メールにてお申込みください。《締め切り10月17日（月）まで》

お問い合わせ

静岡ものづくり未来応援団事務局（静岡新聞・静岡放送営業局内）

【TEL】054(281)9009 【FAX】054(284)9031 【E-mail】info@shizutech.com ※担当／畠山、三須

□共催／静岡新聞社・静岡放送 □協賛／中小企業基盤整備機構関東本部、Eストアー



【基調講演】

「中小企業のICT戦略」独立行政法人 中小企業基盤整備機構 販路支援部 部長 村井 振一 様

昭和57年中小企業事業団入団。中小企業大学校での研修企画や指導、情報技術部での情報指導業務に従事し、情報システム基盤センター副センター長などを歴任。ECに関する国の支援政策・事例や、ジョグテックの紹介・事例などを予定。

【講演2】

「メーカーの販路拡大におけるEC活用」株式会社Eストアー 営業本部 ジェネラルマネジャー 小林 信彦 様

[市場観の話] 中抜きが減り、ダイレクトマーケティングに変わっている・国内人口は減るが、EC人口は増える。[鉄則の話] メーカーECの鉄則・メーカーECの注意点。[ECの事業経営] ECを事業にするとき必要なこと。[Eストアーの紹介]

【事例紹介】

株式会社こころ 代表取締役 渡邊 一博 様

1999年早稲田大学理工学部卒業後、日本オラル株式会社入社。3年間のITコンサルタントおよび4年間のセールスコンサルタントとして勤務。主に省庁、独立行政法人、大手通信会社を担当し、営業戦略立案～営業活動に従事し、マーケティングやビジネス推進のスキルを習得する。2007年8月当社創業、代表取締役就任。今年5月にECサイト「しずモ」をスタートし、県内の6次産業を後押し。

株式会社富士通マーケティング株式会社 商品戦略推進本部 戦略プロモーション統括室 担当課長 田中 貴之 様

ICT活用事例の一例として静岡ガス様が導入した効率的なペーパーレス会議システムの紹介。富士通マーケティングの「ICTのmikata」サイトを紹介。

沢根スプリング株式会社 代表取締役 沢根 孝佳 様

自動車部品の量産を軸として業績を重ねてきたパネ専門メーカーです。昭和62年には、日本のパネ業界では前例のないカタログ通販を開始し、約5千種類のパネを1本から注文可能としました。即日発送やイージーオーダーに対応するなど独自のサービスを展開し、現在通販顧客は2万5千社を超えています。また、小ロット生産では、一人の職人がものづくりの全プロセスに携わるため、「考える社員」を育成することに繋がり、会社の強みとなっています。

お問い合わせ・お申し込み

**静岡ものづくり未来応援団事務局** (静岡新聞社・静岡放送内)  
**【TEL】054-281-9009** (月～金/9:00～17:00) **【HP】**<http://www.shizutech.com/>  
**【FAX】054-284-9031** **【E-mail】**[info@shizutech.com](mailto:info@shizutech.com)

申込要領 / 下記参加申込書に必要事項をご記入の上、E-mailまたはFAXにてお申込み下さい。  
 締め切り / 平成28年10月17日(月)



◎静岡ものづくり未来プロジェクト ICT活用セミナー 申込書◎

□日時 / 2016年10月25日(火) 13:30～ □場所 / プレスタワー 17階ホール (浜松市中区旭町11-1)

会社	会社名			
	住所			
	TEL		FAX	
参加者①	氏名			
	所属・役職			
	E-mail			
参加者②	氏名			
	所属・役職			
	E-mail			